

Werden Sie Teil unseres Familienunternehmens und gestalten Sie die Zukunft mit uns!



Wir sind mittelständische Versicherungsmakler in vierter Generation und betreuen Freiberufler, Gewerbe- und Industriekunden nachhaltig und unabhängig auf höchstem Niveau. Wir beraten unsere Kunden in allen Sparten. Als Partner eines weltweiten Maklernetzwerkes bieten wir unseren Kunden auch im internationalen Kontext maßgeschneiderte Versicherungslösungen.

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

(Junior) Account Manager Industrie- und Gewerbekunden - m/w/d vorzugsweise Spartenspezialist Sach- und/oder Haftpflichtversicherung

Ihre Aufgaben:

- Sie lösen nach einer zweijährigen Übergangszeit unseren langjährigen Mitarbeiter als übergeordneten Ansprechpartner, Koordinator und Problemlöser einiger unserer Industrie- und Gewerbekunden ab
- In der Übergangszeit arbeiten Sie Hand in Hand mit unserem Mitarbeiter zusammen. Sie partizipieren an seinem langjährigen Erfahrungsschatz und erlangen alle erforderlichen fach- wie kundenspezifischen Kenntnisse
- Selbstständige Beratung von Kunden mit einfachen bis komplexen Anforderungen zu spartenspezifischen Fragestellungen
- Verantwortlich für die Konzeption und Platzierung individueller Spartenlösungen
- Analyse, Bewertung und Entwicklung bestehender und alternativer Deckungskonzepte
- Einbindung Ihrer Teamkollegen/-kolleginnen in die Umsetzung spartenübergreifender Kundenvorgaben

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Berufsausbildung zum Kaufmann für Versicherungen und Finanzen mit Weiterbildung zum Versicherungsfach-/betriebswirt, duales Hochschulstudium mit der Studienrichtung Versicherungen oder ein juristisches bzw. wirtschaftswissenschaftliches Studium
- Mehrjährige, einschlägige Berufserfahrung in der Kundenbetreuung bei einem Industrieversicherungsmakler oder in der Maklerbetreuung bei einem Versicherer vorzugsweise in den Sparten Sach- und/oder Haftpflichtversicherung
- Sehr gute Marktkenntnisse sowie ein ausgeprägtes Netzwerk innerhalb der Sparten
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Eigeninitiative, Engagement, Zuverlässigkeit und ausgeprägter Teamgeist
- Aufgeschlossenes, verbindliches Auftreten, Kommunikationsstärke, schnelle Auffassungs- und Umsetzungsgabe
- Bei entsprechender Qualifikation geben wir auch gerne einer Nachwuchskraft eine Chance

Wir bieten Ihnen:

Ein hohes Maß an Eigenverantwortlichkeit, die Vielfalt der Aufgaben, ein internationales Umfeld und die langjährigen Kundenbeziehungen machen die Tätigkeit bei uns besonders attraktiv.

Für uns sind alle Mitarbeiter/innen ein essentieller Bestandteil unseres Teams, denn alle leisten einen wesentlichen Beitrag zum Gesamterfolg unseres Familienunternehmens. Uns ist es wichtig, dass sich unsere Mitarbeiter/innen wohlfühlen und gerne mit und bei uns arbeiten.

Es erwartet Sie ein attraktives Vergütungsmodell, Urlaubs- und Weihnachtsgeld, 30 Tage Urlaub, individuelle (auch spartenübergreifende) Fort- und Weiterbildungen (MWV-Seminare), eine kollegiale, dynamische Arbeitsatmosphäre, Teamevents und Büroräumlichkeiten in attraktiver Lage am See.

Wir möchten mit unseren Mitarbeiter/innen langfristig zusammenarbeiten. Wir unterstützen Sie daher in allen Lebensphasen, um eine gute Work-Life-Balance zu ermöglichen. Gerne unterstützen wir Sie auch mit unserem Netzwerk bei Ihrer Wohnungssuche.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Wenn Ihnen ein kollegiales, freundliches Umfeld und exzellente Arbeit wichtig sind, freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen per E-Mail an: karriere@vm-frey.de

